



DIE WEGBEREITER. Spezialisiert auf die Rekrutierung und professionelle Unterstützung von Veränderungswilligen (w/m/d) aus den Bereichen Frühpädagogik, High-Tech-Industrie und Vertrieb. Unsere Basis: Kontakte, Verbindlichkeit und Sachverstand. **Erleben Sie den Unterschied!**

Weltweit gefragter Partner der Chemie, Pharma- und Lebensmittelindustrie für die Entwicklung und Herstellung zuverlässiger Analyse- sowie spezifischer Prozesssteuerungssysteme. Verstärken Sie das Sales-Team.

Vertriebsingenieur (w/m/d) Sales Engineer

Vertriebsgebiet: NRW und Rheinland-Pfalz

Referenznummer: D-3171

Ihre Aufgaben

- Betreuung und technische Beratung der bestehenden Kunden im Vertriebsgebiet
- Proaktive Neukundengewinnung auf Grundlage des analysierten Bedarfs
- Angebots- und Auftragsabwicklung in enger Zusammenarbeit mit dem Innendienst
- Ergebnis- und Umsatzverantwortung

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes ingenieur- oder naturwissenschaftliches Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im Projekt-/Vertrieb eines Unternehmens aus dem Bereich Chemie-, Mess- oder Prozesstechnik
- Aktiver Branchenkenner (w/m/d) mit hoher Selbstdisziplin und Verbindlichkeit
- Wohnsitz/Home-Office im Vertriebsgebiet

Ihre Perspektive

- Erwartungsgemäßes Paket (Auto, Gehalt, Freiraum)
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege

Bewerbung

Richten Sie Ihre Bewerbung bitte unter Angabe der o.g. Referenznummer per E-Mail an bewerbung@diewegbereiter.de oder kontaktieren Sie uns unter 030/897 46 997.

Kontakt

DIE WEGBEREITER
Brentanostraße 47
D-12163 Berlin

Fon: 030/897 46 997
Web: www.diewegbereiter.de
Mail: bewerbung@diewegbereiter.de